



Das ist Liftstar

Mit fünf einzigartigen Marken und über 900 Mitarbeitern ist die Liftstar Gruppe seit einigen Jahrzehnten der unangefochtene Marktführer im Bereich der Treppenlifte. Als Familienunternehmen ist bei uns ein ergebnis- und kundenorientierter, wertschätzender und von Vertrauen geprägter Umgang die Basis, um Jahr für Jahr gemeinsam erfolgreich zu sein. Für unser weiteres Wachstum suchen wir weitere Top-Verkäufer in verschiedenen Regionen.

Sales-Manager im Direktvertrieb Außendienst (Mensch*)

Das ist unser Vertrieb

Wir sind eine der erfolgreichsten Vertriebsorganisationen mit über 130 professionellen Direkt-Verkäufern in Deutschland und einer der Marktführer im Bereich der Treppen-, Home-, Hub- und Plattformlifte. Als absoluter Innovator und Treiber der Branche gehen wir immer wieder mutig voran und setzen vertrieblich neue Maßstäbe. Wir wissen, Homelifte zu verkaufen ist Mannschaftssport, deshalb gehören wir zu den Besten am Markt. Unsere Verkäufer überzeugen beim Kunden mit einer professionellen und vor allem kundenorientierten Beratung. Kundentermine werden aktiv akquiriert und terminiert, sodass Sie den Fokus auf den direkten Verkauf mit einer hohen Abschlussorientierung legen können. Dennoch haben wir immer die Bedürfnisse unserer Kunden im Blick, denn sie stehen für uns stets an #1.

So sieht Ihr Tag aus

- **Verkaufen beginnt beim Nein** - Durch eine zielgerichtete Bedarfsanalyse und Nutzenargumentation stellen Sie die Weichen für einen Verkaufserfolg. Ein Nein schreckt Sie nicht ab, sondern Sie bleiben am Ball und nutzen eine konkrete Einwandbehandlung, um die Vorstellungen Ihrer Kunden noch besser zu verstehen.
- **Stets die beste Lösung** - Sie gewinnen den Kunden über Vertrauen, durch Zuhören, gezieltes Storytelling schaffen Sie eine Beziehung zum Kunden und treten als Lösungsanbieter auf. Zielsetzung ist die optimale Lösung für den Kunden zu finden und dem Kunden das richtige Produkt zu verkaufen.
- **Professionelle Abwicklung** - Sie verfolgen offene Angebote konsequent nach, um auch hier zum Verkaufsabschluss zu kommen. Darüber hinaus erstellen Sie das digitale Aufmaß, begleiten die technische Abwicklung und sind erster Ansprechpartner bei Rückfragen seitens der Projektierung.
- **Kunden werben Kunden** - Durch regelmäßige Kundenbesuche nach erfolgreichem Einbau und die enge Betreuung und Gewinnung verschiedener Empfehlungsgeber, wie z.B. Architekten und Baupartner, gewinnen Sie aktiv Anfragen und steigern so Ihren Erfolg.

Das bringen Sie mit

- **Verkaufen ist Ihre Leidenschaft** - Sie haben bereits nachweisliche Erfolge im Vertrieb gesammelt, idealerweise im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten im Premium-Segment.
- **Veränderung beginnt bei einem selbst** - Sie hinterfragen sich nach jedem verlorenen Abschluss selbst und arbeiten Ihre Schwächen auf. Optimalerweise lernen Sie z.B. durch Bücher, Podcasts oder Videos immer wieder neue Techniken, die Sie zu einem besseren Verkäufer machen.
- **Siegermentalität** - Sie haben eine stark ausgeprägte Wettbewerbsorientierung. Für Sie stehen Erfolg und überdurchschnittliche Vertriebsergebnisse im Fokus. Sie suchen stets den direkten Abschluss und gehen hierfür auch die Extra-Meile.
- **Führen durch Fragen** - Sie sind Kommunikationsprofi und beherrschen verschiedene Frage- und Gesprächstechniken, um Ihre Kunden zu überzeugen. Zufriedene Kunden - Ihre Begeisterungsfähigkeit, Empathie und Ihr

sympathisches Auftreten sind Ihre wichtigsten Tools zur Erreichung einer nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Das erwartet Sie bei uns

- **Tolle Kunden!** Durch Ihr Handeln, haben Sie es in der Hand am Ende zufriedene Kunden zu haben, denen Sie uneingeschränkte Lebensqualität vermitteln
- **Vertrieb!** Legen Sie Ihren Fokus voll auf Vertrieb, Sie erhalten von uns vorqualifizierte Verkaufstermine und werden mit allem ausgestattet, was Sie für einen direkten Abschluss benötigen
- **Erfolg!** Sie sind beim Besten und in einer absoluten Wachstumsbranche haben Sie perfekte Bedingungen um oben mitzuspielen
- **Gehalt & Ausstattung!** Top-Leistung wird bei uns sehr gut belohnt, neben der Möglichkeit im **sechststelligen Bereich ohne Deckelung** zu verdienen, bekommen Sie von uns zum Einstieg ein Fahrzeug in der Premium-Mittelklasse zur vollen privaten Nutzung inkl. europaweiter Tankkarte.
- **Gesundheit & Sport!** Die Gesundheit der Mitarbeiter liegt uns am Herzen und wir unterstützen Sie mit einer Urban Sport Club-Mitgliedschaft einer Bezuschussung zum Jobrad-Leasing, sowie einem Angebot an Achtsamkeitskursen und einem Lebenslagencoaching.
- **Weiterentwicklung – persönlich & beruflich!** Wir wollen auch weiterhin an der Spitze bleiben, dazu brauchen wir die besten Mitarbeiter, mit internen und externen Fortbildungsmaßnahmen durch Deutschlands Top Verkaufstrainer und unsere Vertriebsprofis helfen wir Ihnen bei Ihrer individuellen Weiterentwicklung.
- **Vorteile & Vergünstigungen!** Mit dem kostenlosen Vorteilsprogramm Corporate Benefits und weiteren Mitarbeiterrabatten bei ausgewählten Partnern profitieren Sie von attraktiven Angeboten bei über 1500 Anbietern.

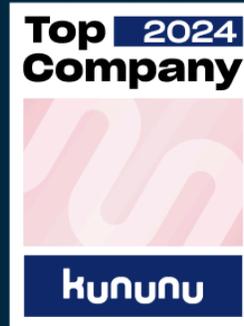
Jetzt bewerben

Sie haben Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen?

Dann zeigen Sie es uns mit einem überzeugenden Anschreiben, vollständigen Unterlagen und optimalerweise Erfolgsnachweisen. Ihr Ansprechpartner Patrick Matuschke freut sich auf Ihre Bewerbung. Nutzen Sie hierzu bitte unseren **"Jetzt bewerben!"**-Button oder schreiben Sie eine **E-Mail**.



Wir gehören zu den
5% der beliebtesten
Unternehmen auf
kununu.



*Bei uns spielt es keine Rolle, ob Sie weiblich, männlich, divers, ... bist, wo Sie herkommen, welche Hautfarbe Sie haben oder woran Sie glauben. In unserem Fokus stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Um Ihnen den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf die Verwendung männlicher Bezeichnungen sowie der entsprechenden Personal- und Possessivpronomen. Wir betonen ausdrücklich, dass diese Begriffe funktionsbezogen und nicht geschlechterbezogen zu verstehen sind, da bei uns alle Menschen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung – gleichermaßen willkommen sind und alle Kollegen von unseren Mitarbeiterangeboten profitieren können.