



(Junior) Projektmanager Sales Development (Mensch*)

**Viel Abwechslung, wertschätzende Kunden, ein sinnhafter Job –
und das bei einem Top-Arbeitgeber.**

Bei der Liftstar GmbH setzen wir keine Grenzen, sondern Maßstäbe. Als führendes Familienunternehmen mit über 1.000 Mitarbeitenden und fünf einzigartigen Marken sind wir seit Jahrzehnten Marktführer im Bereich Treppenlifte.

Unsere Mission: Menschen in jeder Lebensphase ein selbstbestimmtes Leben im eigenen Zuhause zu ermöglichen. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft – miteinander und füreinander. **Weil wir mehr wollen!**

Mach Schluss mit langweiligen Routinen!

- **Strategische Vertriebsentwicklung:** Verantwortung für die kurz-, mittel- und langfristige Vertriebsstrategie, hierbei steht die Entwicklung unserer Kernkennzahlen wie die Verkaufsquote und der Durchschnittsumsatz im Fokus.
- **Vertriebscontrolling und Analyse:** Analyse von Kennzahlen und Ableitung strategischer Handlungsempfehlungen, die auf die Entwicklung unserer Prozesse und unseren Quoten abzielen.
- **Projektmanagement und Koordination:** Eigenverantwortliche Steuerung abteilungsübergreifender Projekte und Sicherstellung einer effektiven bereichsübergreifenden Kommunikation zu den wichtigsten Schnittstellen im Vertrieb.

- **Prozess und Qualitätssicherung:** Förderung und Gewährleistung eines dienstleistungsorientierten Handelns als „Premiumanbieter“ sowie Erstellung relevanter Leitfäden für unsere Verkaufsteams.

Das zeichnet einen Liftstar aus!

- **Schnittstellenkompetenz & Struktur:** Du agierst als zentraler Knotenpunkt zwischen verschiedenen Teams und Abteilungen. Mit einer strukturierten Arbeitsweise sorgst du auch in komplexen, abteilungsübergreifenden Projekten für klare Abläufe und hältst die Fäden sicher in der Hand.
- **Kommunikationsstärke & Rhetorik:** Mit deinem Kommunikationsgeschick und deiner überzeugenden Rhetorik gelingt es dir, Informationen präzise an alle Ebenen zu vermitteln und unterschiedliche Interessen gewinnbringend zu vereinen.
- **Proaktivität & Eigenständigkeit:** Du zeichnest dich durch eine hohe Eigenständigkeit aus und ergreifst die Initiative. So treibst du deine Themen mit hoher Umsetzungsstärke voran.
- **Sales- und Prozessverständnis:** Du besitzt ein tiefes Salesverständnis und verstehst die Dynamiken des Vertriebs. Dieses Wissen nutzt du, um Prozesse optimal zu gestalten, Kennzahlen korrekt zu bewerten und so einen messbaren Mehrwert für den Verkauf zu generieren.
- **Projektmanagement-Expertise:** Du bringst fundierte Fähigkeiten im Projektmanagement mit und weißt, wie man Projekte von der Konzeption bis zum erfolgreichen Abschluss führt. Dabei behältst du stets den Überblick über Timings, Ressourcen und Abhängigkeiten.

Damit Arbeiten auch Spaß macht!

- **Gesundheit & Sport!** Die Gesundheit der Mitarbeiter liegt uns am Herzen und wir unterstützen dich mit einer Urban-Sports-Club-Mitgliedschaft, einer Bezuschussung zum Jobrad-Leasing, ergonomischen Arbeitsplätzen und kostenfreiem Obst.
- **Flexibilität & Work-Life-Balance!** Neben 30 Tagen Urlaub bieten wir die Möglichkeit zu hybridem Arbeiten. Außerdem gibt es bei uns auch die Chance

auf ein Sabbatical.

- Weiterentwicklung – persönlich & beruflich! Deine persönliche Entwicklung liegt uns am Herzen und daher bieten wir neben den Welcome Days auch die Möglichkeit der Weiterbildung in der eigenen Liftstar-Akademie oder über externe Partner.
- Umgebung & Kultur! Egal, ob Eltern-Kind-Arbeitsplatz, die Möglichkeit, den Hund mitzubringen, eine moderne Cafeteria mit bezuschussten Verpflegungsmöglichkeiten, Kreativarbeitsplätze, Parkplätze vor Ort oder die Chance, dein E-Auto vor Ort gratis zu laden: All das findest du auf unserem Campus!
- Vorteile & Vergünstigungen! Mit dem kostenlosen Vorteilsprogramm Corporate Benefits und weiteren Mitarbeiterrabatten bei ausgewählten Partnern profitierst du von attraktiven Angeboten bei über 1.500 Anbietern.
- Vorsorge! Damit du auch in Zukunft keine Sorgen haben musst, unterstützen wir dich mit einer bAV und bezuschussen deine VL.

Jetzt bewerben

Du willst auch mehr?

Zeig' es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Dein Ansprechpartner **Dinah Domgörgen** freut sich auf deine Bewerbung. Nutze hierzu gerne unseren **»Jetzt bewerben!«**-Button.

*Miteinander, füreinander. Jeder Liftstar ist uns wichtig. Deshalb sind Vielfalt und Chancengleichheit für uns selbstverständlich. Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Alter, ethnischer Herkunft, Religion, sexueller Orientierung oder Behinderung. Denn wir gewinnen nur gemeinsam!