



Das ist Liftstar

Ein Liftstar zu sein, ist mehr als nur ein Job! Durch deine Arbeit ermöglichst du Menschen, in jeder Lebensphase uneingeschränkte Lebensqualität zu genießen. Mit fünf einzigartigen Marken und über 900 Mitarbeitern ist die Liftstar-Gruppe seit einigen Jahrzehnten der unangefochtene Marktführer im Bereich Treppenlifte. Als Familienunternehmen ist bei uns ein offener, wertschätzender und von Vertrauen geprägter Umgang die Basis für unseren gemeinsamen Erfolg.

Junior Account Manager (Mensch*)

So sieht dein Tag aus

- **Aufbau und Pflege von Kooperationen:** Du gewinnst neue Partner aus verschiedenen Branchen – von Architekten bis Pflegediensten – und bist ihre erste Ansprechperson für alle Anliegen.
- **Telefonischer B2B-Vertrieb:** Mit Fokus auf telefonische Akquise überzeugst du potenzielle Partner von einer Zusammenarbeit und etablierst so deinen eigenen Partnerstamm.
- **Strategische Partnergewinnung:** Durch gezielte Akquise und den Ausbau bestehender Kooperationen schaffst du neue Geschäftsmöglichkeiten für unseren Partnervertrieb.
- **Verkaufsfördernde Maßnahmen:** Du planst und realisierst innovative Verkaufsaktionen, die nicht nur deine eigenen Ziele erreichen, sondern auch den Erfolg des gesamten Teams steigern.

- **Schnittstellenmanagement:** Als zentrale Verbindung zwischen Partnern, Außendienst und Interessenten sorgst du für einen reibungslosen Ablauf und unterstützt den Außendienst aktiv bei der Betreuung vor Ort.
- **Präsentation und Messearbeit:** Du begleitest spannende (Vertriebs-)Projekte und vertrittst die Liftstar GmbH auf Messen und Veranstaltungen, um Interessenten telefonisch und persönlich vor Ort zu begeistern.

Das bringst du mit

- **Leidenschaft für telefonischen Vertrieb:** Du bist in deinem Element, wenn es um die telefonische Ansprache potenzieller Geschäftspartner geht, und verstehst es, Menschen am Telefon für dich und Liftstar zu gewinnen.
- **Erfolgswille:** Mit deiner Siegermentalität erkennst du Potenziale und setzt diese mit Begeisterung und Eigeninitiative um.
- **Kommunikationsstärke:** Deine Fähigkeit, Gespräche professionell zu führen und Vertrauen aufzubauen, macht dich zu einem überzeugenden Ansprechpartner.
- **B2B-Vertriebserfahrung (gerne auch Quereinsteiger):** Du hast idealerweise Erfahrung im B2B-Vertrieb oder bist hochmotiviert, dich als Quereinsteiger in den Bereich einzuarbeiten.
- **Kundenorientierung und Empathie:** Deine ausgeprägte Kundenorientierung und dein Fingerspitzengefühl ermöglichen es dir, die Bedürfnisse deiner Partner und Interessenten zu verstehen und gezielt darauf einzugehen.
- **Teamgeist und Eigenverantwortung:** Du arbeitest eigenständig, bringst aber gleichzeitig ein hohes Maß an Teamfähigkeit mit und übernimmst zuverlässig Verantwortung für deine Aufgaben.

Das erwartet dich bei uns

- **Gesundheit & Sport!** Die Gesundheit der Mitarbeiter liegt uns am Herzen und wir unterstützen dich mit einer Urban-Sports-Club-Mitgliedschaft, einer

Bezuschussung zum Jobrad-Leasing, ergonomischen Arbeitsplätzen und kostenfreiem Obst.

- **Flexibilität & Work-Life-Balance!** Neben 30 Tagen Urlaub bieten wir die Möglichkeit zu hybridem Arbeiten. Außerdem gibt es bei uns auch die Chance auf ein Sabbatical.
- **Weiterentwicklung – persönlich & beruflich!** Deine persönliche Entwicklung liegt uns am Herzen und daher bieten wir neben den Welcome Days auch die Möglichkeit der Weiterbildung in der eigenen Liftstar-Akademie oder über externe Partner.
- **Umgebung & Kultur!** Egal, ob Eltern-Kind-Arbeitsplatz, die Möglichkeit, den Hund mitzubringen, eine moderne Cafeteria mit bezuschussten Verpflegungsmöglichkeiten, Kreativarbeitsplätze, Parkplätze vor Ort oder die Chance, dein E-Auto vor Ort gratis zu laden: All das findest du auf unserem Campus!
- **Vorteile & Vergünstigungen!** Mit dem kostenlosen Vorteilsprogramm Corporate Benefits und weiteren Mitarbeiterrabatten bei ausgewählten Partnern profitierst du von attraktiven Angeboten bei über 1.500 Anbietern.
- **Vorsorge!** Damit du auch in Zukunft keine Sorgen haben musst, unterstützen wir dich mit einer bAV und bezuschussen deine VL.

Jetzt bewerben

Du hast Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen?

Zeig' es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Deine Ansprechpartnerin **Dinah Domgörgen** freut sich auf deine Bewerbung. Nutze hierzu gerne unseren »**Jetzt bewerben!**«-Button.



Wir gehören zu den
5% der beliebtesten
Unternehmen auf
kununu.



*Bei uns spielt es keine Rolle, ob du weiblich, männlich, divers, ... bist, wo du herkommst, welche Hautfarbe du hast oder woran du glaubst. In unserem Fokus stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Um dir den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf die Verwendung männlicher Bezeichnungen sowie der entsprechenden Personal- und Possessivpronomen. Wir betonen ausdrücklich, dass diese Begriffe funktionsbezogen und nicht geschlechterbezogen zu verstehen sind, da bei uns alle Menschen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung – gleichermaßen willkommen sind und alle Kollegen von unseren Mitarbeiterangeboten profitieren können.