



Sales-Manager im Direktvertrieb Außendienst (Mensch*) - Bremen

**Fokus auf den Verkauf, keine Kaltakquise, beim Marktführer–
und das für ein Top-Gehalt.**

Wir sind eine der erfolgreichsten Vertriebsorganisationen mit über 130 professionellen Direkt-Verkäufern in Deutschland und einer der Marktführer im Bereich der Treppen-, Home-, Hub- und Plattformlifte. Als absoluter Innovator und Treiber der Branche gehen wir immer wieder mutig voran und setzen vertrieblich neue Maßstäbe. Wir wissen, Homelifte zu verkaufen ist Mannschaftssport, deshalb gehören wir zu den Besten am Markt. Unsere Verkäufer überzeugen beim Kunden mit einer professionellen und vor allem kundenorientierten Beratung.

Kundentermine werden aktiv akquiriert und terminiert, sodass Sie den Fokus auf den direkten Verkauf mit einer hohen Abschlussorientierung legen können. Dennoch haben wir immer die Bedürfnisse unserer Kunden im Blick, denn sie stehen für uns stets an #1. **Weil wir mehr wollen!**

Mach Schluss mit langweiligen Routinen!

- **Verkaufen beginnt beim Nein** - Durch eine zielgerichtete Bedarfsanalyse und Nutzenargumentation stellen Sie die Weichen für einen Verkaufserfolg. Ein Nein schreckt Sie nicht ab, sondern Sie bleiben am Ball und nutzen eine konkrete Einwandbehandlung, um die Vorstellungen Ihrer Kunden noch besser zu verstehen.

- **Stets die beste Lösung** - Sie gewinnen den Kunden über Vertrauen, durch Zuhören, gezieltes Storytelling schaffen Sie eine Beziehung zum Kunden und treten als Lösungsanbieter auf. Zielsetzung ist die optimale Lösung für den Kunden zu finden und dem Kunden das richtige Produkt zu verkaufen.
- **Professionelle Abwicklung** - Sie verfolgen offene Angebote konsequent nach, um auch hier zum Verkaufsabschluss zu kommen. Darüber hinaus erstellen Sie das digitale Aufmaß, begleiten die technische Abwicklung und sind erster Ansprechpartner bei Rückfragen seitens der Projektierung.
- **Kunden werben Kunden** - Durch regelmäßige Kundenbesuche nach erfolgreichem Einbau und die enge Betreuung und Gewinnung verschiedener Empfehlungsgeber, wie z.B. Architekten und Baupartner, gewinnen Sie aktiv Anfragen und steigern so Ihren Erfolg.

Das zeichnet einen Liftstar aus!

- **Verkaufen ist Ihre Leidenschaft** - Sie haben bereits nachweisliche Erfolge im Vertrieb gesammelt, idealerweise im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten im Premium-Segment.
- **Veränderung beginnt bei einem selbst** - Sie hinterfragen sich nach jedem verlorenen Abschluss selbst und arbeiten Ihre Schwächen auf. Optimalerweise lernen Sie z.B. durch Bücher, Podcasts oder Videos immer wieder neue Techniken, die Sie zu einem besseren Verkäufer machen.
- **Siegermentalität** - Sie haben eine stark ausgeprägte Wettbewerbsorientierung. Für Sie stehen Erfolg und überdurchschnittliche Vertriebsergebnisse im Fokus. Sie suchen stets den direkten Abschluss und gehen hierfür auch die Extra-Meile.
- **Führen durch Fragen** - Sie sind Kommunikationsprofi und beherrschen verschiedene Frage- und Gesprächstechniken, um Ihre Kunden zu überzeugen.
- **Zufriedene Kunden** - Ihre Begeisterungsfähigkeit, Empathie und Ihr sympathisches Auftreten sind Ihre wichtigsten Tools zur Erreichung einer nachhaltigen Kundenzufriedenheit.

Damit Arbeiten auch Spaß macht!

- **Tolle Kunden!** Durch Ihr Handeln, haben Sie es in der Hand am Ende zufriedene Kunden zu haben, denen Sie uneingeschränkte Lebensqualität vermitteln
- **Vertrieb!** Legen Sie Ihren Fokus voll auf Vertrieb, Sie erhalten von uns vorqualifizierte Verkaufstermine und werden mit allem ausgestattet, was Sie für einen direkten Abschluss benötigen
- **Erfolg!** Sie sind beim Besten und in einer absoluten Wachstumsbranche haben Sie perfekte Bedingungen um oben mitzuspielen
- **Gehalt & Ausstattung!** Top-Leistung wird bei uns sehr gut belohnt, neben der Möglichkeit im sechsstelligen Bereich ohne Deckelung zu verdienen, bekommen Sie von uns zum Einstieg ein Fahrzeug in der Premium-Mittelklasse zur vollen privaten Nutzung inkl. europaweiter Tankkarte.
- **Gesundheit & Sport!** Die Gesundheit der Mitarbeiter liegt uns am Herzen und wir unterstützen Sie mit einer Urban Sport Club-Mitgliedschaft einer Bezuschussung zum Jobrad-Leasing, sowie einem Angebot an Achtsamkeitskursen und einem Lebenslagencoaching.
- **Weiterentwicklung – persönlich & beruflich!** Wir wollen auch weiterhin an der Spitze bleiben, dazu brauchen wir die besten Mitarbeiter, mit internen und externen Fortbildungsmaßnahmen durch Deutschlands Top Verkaufstrainer und unsere Vertriebsprofis helfen wir Ihnen bei Ihrer individuellen Weiterentwicklung.
- **Vorteile & Vergünstigungen!** Mit dem kostenlosen Vorteilsprogramm Corporate Benefits und weiteren Mitarbeiterrabatten bei ausgewählten Partnern profitieren Sie von attraktiven Angeboten bei über 1500 Anbietern.

Jetzt bewerben

Lust auf die Nummer 1?

Dann zeigen Sie es uns mit einem überzeugenden Anschreiben, vollständigen Unterlagen und optimalerweise Erfolgsnachweisen. Ihr Ansprechpartner Patrick Matuschke freut sich auf Ihre Bewerbung. Nutzen Sie hierzu bitte unseren "**Jetzt bewerben!**"-Button.

*Miteinander, füreinander. Jeder Liftstar ist uns wichtig.

Deshalb sind Vielfalt und Chancengleichheit für uns selbstverständlich. Wir begrüßen

Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Alter, ethnischer Herkunft, Religion, sexueller Orientierung oder Behinderung. Denn wir gewinnen nur gemeinsam!