



Das ist Liftstar

Mit fünf einzigartigen Marken und über 800 Mitarbeitern ist die Liftstar-Gruppe seit einigen Jahrzehnten der unangefochtene Marktführer im Bereich der Treppenlifte. Als Familienunternehmen ist bei uns ein ergebnis- und kundenorientierter, wertschätzender und von Vertrauen geprägter Umgang die Basis, um Jahr für Jahr gemeinsam erfolgreich zu sein. Für unser weiteres Wachstum suchen wir weitere Verkaufstalente in verschiedenen Regionen.

Junior Sales Manager / Sales Trainee im Außendienst (Mensch*)

Das ist unser Sales Trainee:

Unser 12-monatiges Traineeprogramm macht dich zum Vertriebsexperten. Einzigartige Trainer, umfangreiches Knowhow und unser Erfolg bieten dir optimale Voraussetzungen, um dich zu entwickeln und deine Fähigkeiten weiter auszubauen. Nach einer umfangreichen 8-wöchigen Einarbeitung bekommst du die Möglichkeit, dich in einem starken Vertriebsumfeld von ca. 100 Top-Verkäufern zu beweisen und erste Vertriebs Erfolge im Außendienst zu sammeln. Anfangs wirst du als Springer deutschlandweit eingesetzt, sodass du die Chance bekommst, Erfahrungen in verschiedenen Vertriebsregionen zu sammeln. Nach deinem erfolgreichen Traineeprogramm gucken wir gemeinsam, in welches Regionalteam du wechseln kannst.

Das sind deine wichtigsten Aufgaben:

- **Stets die beste Lösung** – Du führst bei unseren Kunden vor Ort eine professionelle Beratung auf Grundlage ihrer individuellen Bedürfnisse durch. Zielsetzung ist, die optimale Lösung für den Kunden zu finden.
- **Professionelle Abwicklung** – Du verfolgst offene Angebote konsequent nach, um auch hier zum Verkaufsabschluss zu kommen. Darüber hinaus erstellst du das digitale Aufmaß für deine verkauften Treppenlifte und bist erster Ansprechpartner bei Rückfragen seitens der Projektierung.
- **Verkaufen beginnt beim Nein** - Durch eine zielgerichtete Bedarfsanalyse und Nutzenargumentation stellst du die Weichen für einen Verkaufserfolg. Ein Nein schreckt dich nicht ab, sondern du bleibst am Ball und nutzt eine konkrete Einwandbehandlung, um die Vorstellungen deiner Kunden noch besser zu verstehen.
- **Biss und wissbegierig** – Wir bieten dir alles, damit du erfolgreich sein kannst. Dennoch bist du für deinen Erfolg verantwortlich. Selbstreflexion, eigenständiges Training und der Biss die Extra-Meile zu gehen - nur so wirst du zum Top-Verkäufer.

Das zeichnet ein Verkaufstalent aus:

- **Verkaufen ist deine Leidenschaft** – Du hast Lust auf Vertrieb und bringst den Willen mit, dich in einem Konkurrenzumfeld durchzusetzen.
- **Veränderung beginnt bei einem selbst** – Du bringst die Bereitschaft mit, dich und deine Leistungen zu hinterfragen und dich stetig zu verbessern. Optimalerweise hast du dir bereits durch Bücher, Podcasts oder Videos immer wieder neue Vertriebstechniken angeeignet, die du in der Praxis anwenden möchtest.
- **Siegermentalität** – Du hast eine stark ausgeprägte Wettbewerbsorientierung. Für dich stehen der Erfolg und deine Vertriebsergebnisse im Fokus, du möchtest zu den Besten gehören.
- **Der erste Eindruck** – Dein Charisma und Begeisterungsfähigkeit, Empathie und ein gepflegtes und sympathisches Auftreten sind Eigenschaften, die dich ausmachen.

- **Flexibilität und Reisebereitschaft** - Als Springer unterstützt du deutschlandweit und bist in verschiedenen Regionen unterwegs. Je nach Wohnort bist du häufiger unterwegs, am Wochenende bist du jedoch immer zu Hause.

Darauf kannst du dich freuen:

- **Erfolg!** Du bist beim Besten. Als Marktführer im Bereich der Treppenlifte und in einer absoluten Wachstumsbranche hast du perfekte Bedingungen, um oben mitzuspielen.
- **Vertrieb!** Du legst den Fokus voll auf Vertrieb: Du erhältst von uns vorqualifizierte Verkaufstermine und wirst mit allem ausgestattet, was du für eine erfolgreiche Laufbahn im Vertrieb brauchst.
- **Training!** Wir sind die besten in dem, was wir tun. Unser Wissen geben wir gerne weiter. Unsere Trainer zeigen dir von Grund auf, wie Vertrieb funktioniert und wie du Treppenlifte verkaufst.
- **Begleitung!** Deine Führungskraft ist im engen Austausch mit dir: jeden Tag gibt es ein Daily, wir führen mit dir regelmäßige Zielvereinbarungsgespräche und haben deine Entwicklung im Blick, sodass du zu jedem Zeitpunkt weißt, wo du stehst. Durch regelmäßige Begleitung durch unsere Sales-Experten können wir dich im direkten Sparring besser machen.
- **Wertschätzung!** Top-Leistung wird bei uns sehr gut belohnt. Durch ein faires Fixgehalt und die Möglichkeit, durch Provisionen dein Gehalt selbst zu bestimmen, kannst du von Beginn an überdurchschnittlich verdienen. Außerdem bekommst du uns zum Einstieg einen Premium-Mittelklasse-Wagen zur vollen privaten Nutzung inkl. europaweiter Tankkarte.

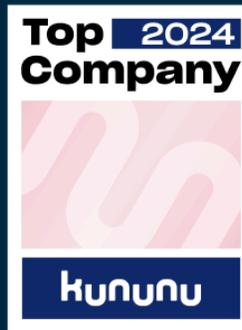
Jetzt bewerben

Du hast Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen?

Dann zeig es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Unterlagen. Dein Ansprechpartner Patrick Matuschke freut sich auf deine Bewerbung. Nutze hierzu bitte unseren "**Jetzt bewerben!**"-Button oder schreib eine **E-Mail**.



Wir gehören zu den
5% der beliebtesten
Unternehmen auf
kununu.



*Bei uns spielt es keine Rolle, ob du weiblich, männlich, divers, ... bist, wo du herkommst, welche Hautfarbe du hast oder woran du glaubst. In unserem Fokus stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Um dir den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf die Verwendung männlicher Bezeichnungen sowie der entsprechenden Personal- und Possessivpronomen. Wir betonen ausdrücklich, dass diese Begriffe funktionsbezogen und nicht geschlechterbezogen zu verstehen sind, da bei uns alle Menschen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung – gleichermaßen willkommen sind und alle Kollegen von unseren Mitarbeiterangeboten profitieren können.