



Sales Manager im Vertriebsinnendienst (Mensch*)

Viel Abwechslung, wertschätzende Kunden, ein sinnhafter Job – und das bei einem Top-Arbeitgeber.

Bei der Liftstar GmbH setzen wir keine Grenzen, sondern Maßstäbe. Als führendes Familienunternehmen mit über 1.000 Mitarbeitenden und fünf einzigartigen Marken sind wir seit Jahrzehnten Marktführer im Bereich Treppenlifte.

Unsere Mission: Menschen in jeder Lebensphase ein selbstbestimmtes Leben im eigenen Zuhause zu ermöglichen. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft – miteinander und füreinander. **Weil wir mehr wollen!**

Mach Schluss mit langweiligen Routinen!

- **Sparringspartner:** Als engagierter Vertriebsprofi begleitest du deine Außendienstkollegen vor, während und nach den Beratungsterminen und unterstützt sie als echter Sparringspartner. Dabei beeinflusst du aktiv den Verlauf von Verkaufsgesprächen und überzeugst mit deinem vertrieblichen Gespür in entscheidenden Momenten.
- **Zusammenarbeit:** Nach Kundengesprächen arbeitest du eng mit dem Außendienst zusammen, um Verkaufserfolge gezielt zu steigern und gleichzeitig eine exzellente Kundenzufriedenheit sicherzustellen. Dein Fokus liegt dabei sowohl auf dem Abschluss als auch auf einer nachhaltigen, positiven Customer Journey.

- **Verantwortung:** Nach einem praxisnahen Onboarding übernimmst du die Verantwortung für deine eigene Vertriebsregion. Du setzt strategische Impulse, entwickelst Vertriebsansätze weiter und setzt klare Schwerpunkte zur Optimierung der Kundenansprache und -bindung.
- **Prozessentwicklung:** Mit strukturierter und lösungsorientierter Arbeitsweise treibst du gemeinsam mit Innen- und Außendienst die Weiterentwicklung unserer Prozesse aktiv voran, um Effizienz, Abschlussstärke und Kundennutzen zu maximieren.
- **Datengetriebenes Arbeiten:** Regelmäßig analysierst du die Performance in deinem Gebiet anhand definierter KPIs und leitest daraus gezielte Maßnahmen ab, um flexibel auf Marktveränderungen oder Potenziale reagieren zu können.

Das zeichnet einen Liftstar aus!

- **Ausbildung:** Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder bringst eine vergleichbare Qualifikation mit.
- **Proaktives Handeln:** Mit Leidenschaft und Engagement gehst du deine Aufgaben an und hast stets das bestmögliche Ergebnis im Blick.
- **Vertriebserfahrung:** Erfahrung im vertrieblichen Umfeld bringst du bereits mit und fühlst dich sowohl am Telefon als auch im persönlichen Austausch sicher.
- **Telefonie:** Vertriebliche Telefonie nutzt du als effektives Werkzeug, um Kunden zu begeistern und Potenziale gezielt zu heben
- **Eigenverantwortung:** Themen treibst du mit Durchsetzungsstärke, Hands-on-Mentalität und klarem Fokus auf Dienstleistung und Zielerreichung eigenverantwortlich – von der Idee bis zur Umsetzung.
- **Zahlenaffinität:** Kennzahlen schrecken dich nicht ab, sondern motivieren dich, Prozesse mit Neugier zu analysieren und faktenbasierte Entscheidungen zu treffen.
- **Kommunikation:** Dein offenes und empathisches Wesen ermöglicht dir eine Kommunikation auf Augenhöhe, intern wie extern. Vertrauen aufzubauen und wertschätzend zusammenzuarbeiten, ist dir wichtig.

- **Teamgeist:** Mit Herz, Humor und dem nötigen Drive bringst du dich als Teamplayer ein, um gemeinsam Großes zu bewegen.

Damit Arbeiten auch Spaß macht!

- **Gesundheit & Sport!** Die Gesundheit der Mitarbeiter liegt uns am Herzen und wir unterstützen dich mit einer Urban-Sports-Club-Mitgliedschaft, einer Bezuschussung zum Jobrad-Leasing, ergonomischen Arbeitsplätzen und kostenfreiem Obst.
- **Flexibilität & Work-Life-Balance!** Neben 30 Tagen Urlaub bieten wir die Möglichkeit zu hybridem Arbeiten. Außerdem gibt es bei uns auch die Chance auf ein Sabbatical.
- **Weiterentwicklung – persönlich & beruflich!** Deine persönliche Entwicklung liegt uns am Herzen und daher bieten wir neben den Welcome Days auch die Möglichkeit der Weiterbildung in der eigenen Liftstar-Akademie oder über externe Partner.
- **Umgebung & Kultur!** Egal, ob Eltern-Kind-Arbeitsplatz, die Möglichkeit, den Hund mitzubringen, eine moderne Cafeteria mit bezuschussten Verpflegungsmöglichkeiten, Kreativarbeitsplätze, Parkplätze vor Ort oder die Chance, dein E-Auto vor Ort gratis zu laden: All das findest du auf unserem Campus!
- **Vorteile & Vergünstigungen!** Mit dem kostenlosen Vorteilsprogramm Corporate Benefits und weiteren Mitarbeiterrabatten bei ausgewählten Partnern profitierst du von attraktiven Angeboten bei über 1.500 Anbietern.
- **Vorsorge!** Damit du auch in Zukunft keine Sorgen haben musst, unterstützen wir dich mit einer bAV und bezuschussen deine VL.

Jetzt bewerben

Du willst auch mehr?

Zeig' es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Dein Ansprechpartner **Dinah Domgörgen** freut sich auf deine Bewerbung. Nutze hierzu gerne unseren »**Jetzt bewerben!**«-Button.

*Miteinander, füreinander. Jeder Liftstar ist uns wichtig.

Deshalb sind Vielfalt und Chancengleichheit für uns selbstverständlich. Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Alter, ethnischer Herkunft, Religion, sexueller Orientierung oder Behinderung. Denn wir gewinnen nur gemeinsam!