



## Das ist Lifta

Wir sind eine der erfolgreichsten Vertriebsorganisationen im Segment der Treppenlifte. Unsere Verkäufer überzeugen beim Kunden mit einer professionellen und vor allem kundenorientierten Beratung. Kundentermine werden aktiv akquiriert und terminiert, sodass Du den Fokus auf den direkten Verkauf mit einer hohen Abschlussorientierung legen kannst. Dennoch haben wir immer die Bedürfnisse unserer Kunden im Blick, denn sie stehen für uns stets an #1. Für unser weiteres Wachstum suchen wir weitere Sales Manager für den Osten Österreichs.

## Sales Manager im Außendienst Direktvertrieb (Mensch\*)

### So sieht dein Tag aus

- **Verkaufsberatung & Abschluss:** Du führst Beratungsgespräche bei unseren Kunden vor Ort und verfolgst das Ziel, auf Basis einer individuellen Bedarfsermittlung erfolgreiche Verkaufsabschlüsse zu erzielen.
- **Projektierung & Aufmaß:** Du projektierst Treppenliftlösungen eigenständig, erstellst digitale oder manuelle Aufmaße und begleitest die technische Abstimmung bis zur Produktionsfreigabe.
- **Angebotsmanagement:** Du verfolgst offene Angebote aktiv und zielgerichtet nach und sorgst für eine hohe Abschlussquote.

- **Kundenbetreuung:** Du begleitest deine Kunden während der gesamten Projektdauer als verlässliche Ansprechperson und sorgst für ein erstklassiges Kundenerlebnis.
- **Empfehlungsmanagement:** Du baust persönliche Empfehlungen aktiv aus, indem du Kundenbesuche rund um den Einbau unserer Treppenlifte durchführst und langfristige Beziehungen stärkst.
- **Partnerbetreuung:** Du betreust zugeordnete Sanitätshäuser, baust bestehende Partnerschaften aus und steigerst durch regelmäßige Besuche die Anzahl qualifizierter Empfehlungen und Aufträge.
- **Gebietsentwicklung:** Du entwickelst dein Vertriebsgebiet strategisch weiter und stärkst nachhaltig die Marktpräsenz unserer Marken LIFTA und DTL.

## Das bringst du mit

- **Vertriebsmindset:** Du bist erfolgsorientiert, bringst ein hohes Energielevel mit und hast den klaren Willen, Verkaufsziele zu erreichen und dein Gebiet aktiv weiterzuentwickeln.
- **Auftreten & Persönlichkeit:** Du überzeugst durch ein sympathisches, souveränes Auftreten, gewinnst schnell Vertrauen und begeisterst Menschen mit deiner offenen Art.
- **Kommunikation & Empathie:** Du führst professionelle Verkaufsgespräche auf Augenhöhe, erkennst Kundenbedürfnisse und kombinierst Abschlussstärke mit echter Kundenorientierung.
- **Organisation & Eigenverantwortung:** Du arbeitest selbstständig, organisierst dich effizient und behältst auch bei mehreren Kundenterminen und Projekten den Überblick.
- **Vertriebserfahrung & Abschlussstärke:** Idealerweise bringst du Erfahrung im B2C Direktvertrieb mit – bevorzugt im Verkauf erklärungsbedürftiger Produkte oder Dienstleistungen – und kannst vertriebliche Erfolge nachweisen.
- **Mindset & Weiterentwicklung:** Du bist offen für Neues, reflektierst dich selbst kritisch und bringst die Motivation mit, dich kontinuierlich persönlich und vertrieblich weiterzuentwickeln.

- **Quereinstieg & Background:** Ob mit klassischem Vertriebsbackground oder als Quereinsteiger – wichtiger als deine Ausbildung sind deine Persönlichkeit, dein Verkaufswille und deine nachweisbaren Erfolge.

## Das erwartet dich bei uns

- **Vertrieb!** Du legst deinen Fokus voll auf den Vertrieb, du erhältst von uns vorqualifizierte Verkaufstermine und wirst mit allem ausgestattet, was du für einen direkten Abschluss benötigst.
- **Erfolg!** Du bist beim Besten - als einer der Marktführer im Bereich der Treppenlifte und in einer absoluten Wachstumsbranche hast du perfekte Bedingungen um oben mitzuspielen.
- **Wertschätzung!** 40.000€ Fixum sind nur der Anfang. Top-Leistung wird bei uns sehr gut belohnt, durch ein ungedeckeltes Provisionsmodell sind im zweiten Jahr bereits 80.000 € möglich! Außerdem bekommst du von uns zum Einstieg einen Premium-Mittelklasse-Wagen zur vollen privaten Nutzung inkl. europaweiter Tankkarte, sechs Wochen Urlaub und Bike-Leasing.
- **Entwicklung!** Wir wollen auch weiterhin an der Spitze bleiben. Dazu brauchen wir die besten Mitarbeiter und mit internen und externen Fortbildungsmaßnahmen und unseren eigenen Vertriebsprofis helfen wir dir bei deiner individuellen Weiterentwicklung.

Jetzt bewerben

## Du hast Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen?

Zeig' es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Dein Ansprechpartner **Andreas Bode** freut sich auf deine Bewerbung. Nutze hierzu gerne unseren »**Jetzt bewerben!**«-Button.



Wir gehören zu den  
5% der beliebtesten  
Unternehmen auf  
kununu.



\*Bei uns spielt es keine Rolle, ob du weiblich, männlich, divers, ... bist, wo du herkommst, welche Hautfarbe du hast oder woran du glaubst. In unserem Fokus stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Um dir den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf die Verwendung männlicher Bezeichnungen sowie der entsprechenden Personal- und Possessivpronomen. Wir betonen ausdrücklich, dass diese Begriffe funktionsbezogen und nicht geschlechterbezogen zu verstehen sind, da bei uns alle Menschen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung – gleichermaßen willkommen sind und alle Kollegen von unseren Mitarbeiterangeboten profitieren können.