



Das ist Liftstar

Mit fünf einzigartigen Marken und über 900 Mitarbeitern ist die Liftstar-Gruppe seit einigen Jahrzehnten der unangefochtene Marktführer im Bereich Treppenlifte. Als Familienunternehmen ist bei uns ein ergebnis- und kundenorientierter, wertschätzender und von Vertrauen geprägter Umgang die Basis, um Jahr für Jahr gemeinsam erfolgreich zu sein. Aufgrund des dynamischen Wachstums suchen wir für die vertriebliche Führung und Entwicklung unseres Vertriebsteams.

Sales Leiter / Regionaler Vertriebsleiter - national (Mensch*)

Das ist unser Vertrieb:

Wir sind mit über 100 professionellen Direkt-Verkäufern eine der erfolgreichsten Vertriebsorganisationen in Deutschland und Marktführer im Bereich der Mobilitätslösungen. Als absoluter Innovator und Treiber der Branche gehen wir immer wieder mutig voran und setzen vertrieblich neue Maßstäbe. Wir wissen, erfolgreich Treppenlifte zu verkaufen ist Mannschaftssport, und deshalb gehören wir zu den Besten am Markt. Als Leiter des Vertriebsteams stellen Sie durch die zielgerichtete Führung und die Umsetzung strategischer und operativer Maßnahmen die Erreichung der unternehmerischen Ziele und die langfristige Wettbewerbsfähigkeit Ihres Teams sicher.

Das sind Ihre wichtigsten Zuständigkeiten:

- **Führung** – Sie sind für die fachliche, disziplinarische und ergebnisorientierte Führung eines erfolgsorientierten und dynamischen B2C-Teams zuständig.
- **Entwicklung** – Sie begleiten Ihre ca. zehn Außendienstmitarbeiter deutschlandweit regelmäßig in Verkaufsgesprächen und entwickeln Ihr Team durch stetiges Training und Coaching weiter. Hierbei halten Sie alle relevanten Kennzahlen stets im Blick.
- **Vorbild** – Sie gehen mit gutem Beispiel voran und geben durch Ihr persönliches Handeln Orientierung. Hierdurch prägen Sie das kooperative, unternehmerische und kundenorientierte Handeln in Ihrem Team.
- **Wettbewerb** – In einem wettbewerbsintensiven Umfeld, gelingt es Ihnen sich mit Ihrem Team durchzusetzen und Ihr Team, die Kennzahlen und das Ergebnis stets weiter zu verbessern.
- **Treiber** – Sie initiieren proaktiv abteilungsübergreifende Projekte für den Bereich Vertrieb und setzen durch Ihre Ideen neue Maßstäbe.

Das zeichnet Sie aus:

- Sie sind eine starke, werteorientierte **Führungspersönlichkeit**, die durch eine hohe Durchsetzungs- und Entscheidungsstärke geprägt ist.
- Ihre Rolle als Vertriebsleiter definieren Sie im Schwerpunkt als **Trainer und Motivator**. Sie entwickeln sowohl Ihren Bereich als auch Ihre Mitarbeiter gerne zielgerichtet weiter.
- Ihre Tätigkeit im **Direktvertrieb** bildet das Fundament für Ihre nachweislichen **Führungserfolge**.
- Grundlage der kontinuierlichen Entwicklung Ihrer Kompetenzen sind Ihre ausgeprägte **Selbstreflexion** und die zielgerichtete Weiterbildung in den Bereichen Führung und Vertrieb.
- Ihre Zielorientierung und Ihr **Wille zum Erfolg** helfen Ihnen, stets überdurchschnittliche Ergebnisse zu erzielen. Sie mögen den Wettbewerb und richten Ihr Handeln immer ergebnisorientiert aus.
- Eine überdurchschnittliche **Reise- und Einsatzbereitschaft** setzen wir voraus.

Das erwartet Sie bei uns:

- Eine spannende Herausforderung und die Übernahme von unternehmerischer Verantwortung für den nationalen Vertrieb unserer Marken Lifton und sanitrans beim unangefochtenen Marktführer in einem absoluten Wachstumsumfeld.
- Eine Unternehmensgruppe, die sich durch Offenheit und gegenseitige Unterstützung auszeichnet, sowie eine von Wertschätzung, Verantwortung und Vertrauen geprägte Arbeitsatmosphäre.
- Ein attraktives Gehaltspaket (fix, variabel) und ein Premium-Mittelklasse-Firmenfahrzeug zur vollen privaten Nutzung.
- Je nach Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit rotiert Ihr Einsatzort zwischen der Firmenzentrale in Köln, bei Ihren Verkäufern deutschlandweit oder dem Homeoffice.
- Moderne Ausstattung mit allem, was Sie für Ihre täglichen Aufgaben benötigen, wie z. B.: ein iPhone, iPad und Laptop.

Jetzt bewerben

Sie haben Lust, gemeinsam mit uns zu wachsen?

Zeigen Sie es uns mit einem überzeugenden Anschreiben und vollständigen Bewerbungsunterlagen. Ihr Ansprechpartner **Patrick Matuschke** freut sich auf Ihre Bewerbung. Nutzen Sie hierzu gerne unseren »**Jetzt bewerben!**«-Button oder schreiben eine **E-Mail**.



Wir gehören zu den
5% der beliebtesten
Unternehmen auf
kununu.



*Bei uns spielt es keine Rolle, ob Sie weiblich, männlich, divers, ... sind, wo Sie herkommen, welche Hautfarbe Sie haben oder woran Sie glauben. In unserem Fokus

stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Um Ihnen den Lesefluss zu erleichtern, beschränken wir uns im Textverlauf auf die Verwendung männlicher Bezeichnungen sowie der entsprechenden Personal- und Possessivpronomen. Wir betonen ausdrücklich, dass diese Begriffe funktionsbezogen und nicht geschlechterbezogen zu verstehen sind, da bei uns alle Menschen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung – gleichermaßen willkommen sind und alle Kollegen von unseren Mitarbeiterangeboten profitieren können.